

Stage Assistant Marketing / Business Development Direction des Ports - CCI du Var

Qui sommes-nous ?

La CCI du Var gère des installations portuaires commerce au sein des **Ports de la Rade de Toulon**. Composée d'une centaine de collaborateurs, la Direction des Ports oriente la stratégie portuaire et assure le développement de 4 terminaux commerce (Terminal Passagers Toulon Côte d'Azur, Terminaux Fret et Quai Lourd de Brégaillon et Terminal Croisière de la Seyne sur Mer) et de la Zone Industriale Portuaire de Brégaillon.

La Rade de Toulon concentre un écosystème portuaire à fort potentiel, qui en fait le principal levier du développement économique, touristique, industriel et durable du territoire.

Leader incontesté de la desserte des îles méditerranéennes, alternative premium pour la croisière, positionnés comme ports de spécialité sur le fret intra méditerranéen, les Ports de la Rade de Toulon s'affirment comme une interface privilégiée pour les activités en lien avec la Méditerranée et le territoire.

Chiffres d'activités commerce

- **PASSAGERS** +1,5 million de passagers ferry et croisière.
- **FRET** 70 000 véhicules neufs et 50 000 tonnes de vrac solide.

L'équipe et la mission

La Direction des Ports de la CCI du Var recherche un(e) stagiaire Assistant Marketing / Business Development. Vous **contribuerez activement au développement des activités fret sur le plan national et international et apporterez une vision stratégique et opérationnelle à la politique de la direction**.

Rattaché(e) au Pôle Développement commercial et Marketing de la Direction des Ports, vous aurez comme missions :

Missions Marketing

- Réaliser une étude de marché et une analyse de la chaîne logistique du segment RORO (Roll on / Roll off) intra méditerranéen,
- Plus globalement identifier et évaluer les opportunités de développement des activités fret sur les marchés cibles nationaux et internationaux, sur la base des données du Pôle Marketing Commercial,
- Accompagner la rédaction de l'offre de service Fret globale des PORTS RADE DE TOULON,
- Accompagner la définition de la stratégie de prospection et la production de l'outillage commercial,
- Assurer la mise à jour des tableaux de bord (fond & forme) / suivi des KPI's,

Missions Commerciales

- Assister la rédaction de la partie commerciale des offres,
- Assister les membres de l'équipe dans les opérations commerciales (salon, opérations clients...),

Profil et compétence recherchés

Vous avez idéalement déjà fait un premier stage en analyse marketing ou Business Development. Une spécialité dans les domaines du maritime, du transport, et de la logistique serait un plus.

- Vous avez une appétence pour les sujets liés à l'industrie du transport, le maritime et vous connaissez les tendances qui marqueront ces secteurs ; votre place est parmi nous !
- Vous êtes curieux, enthousiaste, et positif : vous avez bien raison, cela nous plaît et vous sera utile tout au long de votre vie, et en particulier pendant votre stage à nos côtés.
- Vous êtes Autonome, rigoureux(se), et êtes orienté(e) résultats avec un fort goût du challenge, nous sommes fait(e)s pour nous entendre.
- Vous avez une bonne capacité rédactionnelle et relationnelle ; elle vous sera très utile.
- Vous aimez les défis et savez être sérieux(se) sans vous prendre au sérieux ; nous aussi.
- You are English fluent of course! A l'écrit comme à l'oral, vous devrez être parfaitement à l'aise.

Niveau d'études Etudiant Bac+5 type école de commerce/Université dans les domaines Marketing/Commerce.

Permis B souhaité

Informations complémentaires

- Durée du contrat : 6 mois conventionnés
- Type d'emploi : Temps plein, Stage
- Gratification : Taux horaire de 3,90€ minimum
- Avantages : Tickets Restaurant
- Lieu de travail : La Seyne sur mer

Date limite de candidature : 15/02/2024

Envoi de votre candidature :

portsradedetoulon@var.cci.fr

Date de parution décembre 2023